

ESPRINET: FINALIZADO EL ALQUILER DE CELLY S.p.A

Vimercate (Monza Brianza), 15 diciembre 2020 - ESPRINET (PRT:IM) líder en el Sur de Europa en la distribución de IT, Electrónica de Consumo y Advanced Solutions, comunica el fin del alquiler de la sociedad Celly S.p.A

En línea con la estrategia de mayor cobertura de nichos de alto margen en el segmento de Electrónica de Consumo, Esprinet tras haber firmado un acuerdo vinculante destinado a la compra del 15% restante del capital social de Celly S.p.A ha finalizado el alquiler de la compañía, acelerando el proceso de integración de empleados, clientes, fabricantes y procesos. La operación es preparatoria para la posterior fusión mediante la incorporación de Celly S.p.A a la empresa matriz, que permitirá beneficiarse de sinergias comerciales y operativas.

Celly (www.celly.com) se ha especializado durante más de 20 años en la producción y distribución de accesorios para el mercado de la telefonía móvil, pensada para mejorar y simplificar la experiencia de uso del smartphone y Tablet. Está presente en otros 40 países y cuenta con un porfolio de otras 1.000 referencias subdivididas en las categorías de producto: protección, carga, audio, utility, sport, foto y tiempo libre

Esprinet (PRT:IM – ISIN IT0003850929) con cerca de 1.300 empleados y 4.000 millones de euros de facturación en el 2019, es el líder del sur de Europa (Italia, España y Portugal) de la distribución de Tecnología para la Información y Electrónica de consumo a resellers IT, VAR, Integradores de Sistemas, negocios especializados, retailers y portales de comercio electrónico, además de ser el cuarto distribuidor más grandes de Europa y entre los 10 primeros a nivel mundial. La Visión del Grupo es simplificar la vida a personas y organizaciones, ampliando y facilitando la distribución y el uso de la tecnología. *Enabling your tech experience* es el payoff que resume la evolución de la empresa en un verdadero hub de servicios tecnológicos que permite el uso de la tecnología.

El Grupo comercializa alrededor de 130.000 productos (PC, impresoras, accesorios, software, cloud, datacenter & ciberseguridad, smartphone, audio-video, TV, gaming, electrodomésticos y movilidad eléctrica) de más de 650 fabricantes a 31.000 revendedores de business y consumo a través de distintas modalidades de venta, self-service (plataforma de e-commerce best-in-class y negocios Cash & Carry) así como asistida (televenta e ingenieros de sistema de campo)

Además de brindar servicios de mayoristas tradicionales (bul breaking y crédito), Esprinet juega el papel de facilitador y simplificador del uso de la tecnología. Por ejemplo, el grupo ofrece una plataforma de comercio electrónico, llave en mano, a cientos de minoristas, la gestión in shop para mejorar el punto de venta, soluciones de pago y financiación especializada para la comunidad de revendedores ofreciendo también generación de demanda por parte de los usuarios finales y análisis del big data de los principales fabricantes y revendedores de tecnología, que externalizan cada vez más la actividad de marketing.

Servicios cloud, software de colaboración, sistemas de videoconferencia, infraestructura IT avanzada y soluciones de electrónica de consumo especializadas como electrodomésticos conectados o plataformas de gaming son las nuevas áreas de crecimiento y valor añadido que impulsan un mayor crecimiento futuro de los ingresos del sector, mientras que los servicios logísticos y financieros, así como el modelo de "pago por uso", ofrecen crecientes oportunidad para la expansión de los márgenes.

La omnipresencia de la tecnología y la necesidad de formas más rápidas y sencillas de poner a disposición de las personas y las empresas tecnologías cada vez más complejas y diversificadas, allanan el camino para nuevas mejoras en los escenarios de la industria de distribución de tecnología.



Comunicado disponible en www.esprinet.com
Para más información:

Isabel Arnal
Tel. +34 976 971 248 Móvil: +34 671 54 59 28
Isabel.arnal@esprinet.com