



## **ESPRINET IBÉRICA MAYORISTA EXCLUSIVO DE LAS SOLUCIONES HIPERCONVERGENTES DE SYNETO EN ESPAÑA**

Syneto cuenta con un amplio catálogo de soluciones hiperconvergentes y Disaster Recovery adaptado a las necesidades de la pequeña y media empresa.

Zaragoza, 11 de noviembre de 2020.- El grupo Esprinet Ibérica siguiendo su estrategia de consolidación de las soluciones profesionales a través de su división de valor, V-Valley, comienza a distribuir el catálogo completo de soluciones del fabricante europeo Syneto.

Syneto, fabricante con gran cuota de mercado en soluciones hiperconvergentes y recuperación de desastres en Italia, cuenta con un amplio catálogo de soluciones hiperconvergentes dirigidas a la pequeña y mediana empresa, con el propósito claro de acercar este segmento emergente a todo el canal IT.

Estos sistemas cuentan con una combinación de cómputo, networking, almacenamiento y virtualización en un solo appliance, gestionado por un sistema operativo de desarrollo propio, lo que permite aunar en un solo dispositivo toda la infraestructura de la empresa, con la consiguiente mejora de rendimiento, ahorro de espacio y tiempos de respuesta ante incidencias, al ser este fabricante quien asegura el soporte global de la solución.

Syneto cuenta con diferentes líneas de productos para satisfacer las necesidades de todo tipo de clientes. Desde la Serie 2000 G3 ideal para clientes con menos requerimientos en cuanto a necesidades de cómputo, y con appliances con un factor de forma de 1U, pasando por las series 3000 G3 y 4000 G3, que aportan funcionalidades ampliadas a cada solución que se plantee.

En palabras de **Fernando Feliu**, Head of Sales & Marketing de la división Value Solutions & Cabling de **V-Valley**, "Syneto viene a complementar la oferta en ciertos segmentos de las soluciones hiperconvergentes dentro de nuestro catálogo que aportan los fabricantes de servidores de nuestro portfolio. Gracias a la incorporación de Syneto, V-Valley va a "democratizar" el segmento de las soluciones hiperconvergentes en el canal IT, acercándolas a clientes que tradicionalmente no podían optar a ellas, debido a su coste de despliegue, y que han estado dirigidas a clientes de nivel Enterprise, no permitiendo a las PYMES contar con estas soluciones".

Por otra parte, **Eduardo García Sancho**, director comercial y de Canal de **Syneto Ibérica**, ha declarado: "Es de gran valor contar, para Syneto España, con Esprinet como mayorista oficial. Dada la actual colaboración con Esprinet Italia, resulta realmente sencillo y rápido para nosotros establecer esta relación comercial y de desarrollo de negocio. Syneto Ibérica está en plena expansión de su negocio en España, llevamos pocos meses en el mercado nacional, buscando partners y desarrollando canal desde cero, por lo que la ayuda y el valor del mayorista es fundamental. El acuerdo de distribución que hemos firmado con Esprinet se basa en la necesidad de contar con un equipo de profesionales de gran valor y conocimiento del sector nuestras soluciones encajan perfectamente en el modelo de distribución que nos ofrece Esprinet, dado el gran valor tecnológico que ofrece Syneto en el mercado de la hiperconvergencia y la protección avanzada de los datos."

Para información adicional:

**ESPRINET - COMUNICACIÓN CORPORATIVA**

**Isabel Arnal**

Correo electrónico: [isabel.arnal@esprinet.com](mailto:isabel.arnal@esprinet.com)

Tel. 671545928

Esprinet ((PRT:IM – ISIN IT0003850929) con cerca de 1.300 empleados y 4 millones de euros de facturación en el 2019, es el líder del sur de Europa (Italia, España y Portugal) de la distribución de Tecnología para la Información y Electrónica de consumo a resellers IT, VAR, Integradores de Sistemas, negocios especializados, retailers y portales de comercio electrónico, además de ser el cuarto distribuidor más grandes de Europa y entre los 10 primeros a nivel mundial. La Visión del Grupo es simplificar la vida a personas y organizaciones, ampliando y facilitando la distribución y el uso de la tecnología. *Enabling your tech experience* es el payoff que resume la evolución de la empresa en un verdadero hub de servicios tecnológicos que permite el uso de la tecnología.

El Grupo comercializa alrededor de 130.000 productos (PC, impresoras, accesorios, software, cloud, datacenter & ciberseguridad, smartphone, audio-video, TV, gaming, electrodomésticos y movilidad eléctrica) de más de 650 fabricantes a 31.000 revendedores de business y consumo a través de distintas modalidades de venta, self-service (plataforma de e-commerce best-in-class y negocios Cash & Carry) así como asistida (televenta y ingenieros de sistema de campo)

Además de brindar servicios de mayoristas tradicionales (bul breaking y crédito), Esprinet juega el papel de facilitador y simplificador del uso de la tecnología. Por ejemplo, el grupo ofrece una plataforma de comercio electrónico, llave en mano, a cientos de minoristas, la gestión in shop para mejorar el punto de venta, soluciones de pago y financiación especializada para la comunidad de revendedores ofreciendo también generación de demanda por parte de los usuarios finales y análisis del big data de los principales fabricantes y revendedores de tecnología, que externalizan cada vez más la actividad de marketing.

Servicios cloud, software de colaboración, sistemas de videoconferencia, infraestructura IT avanzada y soluciones de electrónica de consumo especializadas como electrodomésticos conectados o plataformas de gaming son las nuevas áreas de crecimiento y valor añadido que impulsan un mayor crecimiento futuro de los ingresos del sector, mientras que los servicios logísticos y financieros, así como el modelo de "pago por uso", ofrecen crecientes oportunidad para la expansión de los márgenes.

La omnipresencia de la tecnología y la necesidad de formas más rápidas y sencillas de poner a disposición de las personas y las empresas tecnologías cada vez más complejas y diversificadas, allanan el camino para nuevas mejoras en los escenarios de la industria de distribución de tecnología.