



---

FOR IMMEDIATE RELEASE

**GTDC MEDIA CONTACT:**  
Chuck Miller (813) 876-0414  
cmiller@commcentric.com

## Esprinet, distributore leader nel Sud-Europa, si unisce al Global Technology Distribution Council

*Alessandro Cattani, Amministratore Delegato del Gruppo, farà inoltre parte del Comitato Esecutivo di GTDC con l'obiettivo di guidare la strategia di innovazione per il 2021*

**TAMPA, 20 Gennaio 2021** — Il [Global Technology Distribution Council](#) (GTDC) ha annunciato di aver allargato il suo raggio globale di azione grazie all'ingresso tra i suoi membri di Esprinet (PRT.MI), distributore leader in Europa.

“La partecipazione di Esprinet consolida il prestigio e l'expertise della nostra compagine di associati”, ha commentato Frank Vitagliano, CEO di GTDC. “Insieme ai nostri soci possiamo rispondere meglio alle esigenze di vendor, reseller, solution provider e retailer grazie al loro approccio innovativo verso il canale, ponendo le basi per continuare ad avere successo nel 2021”.

Sul mercato da oltre vent'anni, Esprinet è il più grande distributore per fatturato in Italia e Spagna. Nel 2020, la società ha generato oltre €4.4 miliardi (~\$5.4 miliardi USD). Esprinet fornisce circa 130.000 prodotti di oltre 650 produttori a più di 31.000 clienti, offrendo servizi logistici, finanziari e modelli di vendita “a consumo”.

“Il nostro obiettivo è di creare valore sempre maggiore per i nostri clienti, i nostri collaboratori e i nostri investitori”, ha commentato Alessandro Cattani, CEO del Gruppo Esprinet. “Il supporto di GTDC non potrà che facilitare il nostro impegno e la sua visione globale sarà un valore preziosissimo per affrontare le sfide uniche del 2021”.

Cattani si unisce inoltre al Comitato Esecutivo di GTDC, alla guida del consorzio insieme al Consiglio di Amministrazione. È composto da dirigenti senior dei membri dell'organizzazione. Serve a supportare e

guidare la direzione strategica di GTDC, compresa la definizione degli obiettivi principali, le policy e le iniziative.

“La competenza e i suggerimenti che Alessandro può dare per affrontare questa nuova era tecnologica e il business, saranno di valido aiuto per il nostro successo futuro”, ha concluso Vitagliano.

### **Informazioni su GTDC**

Il [Global Technology Distribution Council](#) è il consorzio che rappresenta i principali distributori di tecnologia al mondo. I membri di GTDC generano circa 150 miliardi di dollari di vendite annuali a livello mondiale di prodotti, servizi e soluzioni attraverso diversi canali di business. Il GTDC supporta lo sviluppo e l'allargamento di partnership strategiche nella supply-chain per rispondere continuamente alle esigenze in rapida evoluzione di fornitori, clienti finali e distributori. I membri del GTDC includono AB SA (WSE: ABPL), Almo Corporation, Arrow Electronics (NYSE: ARW), CMS Distribution, Computer Gross Italia (MI: SES), D&H Distributing, ELKO, Esprinet (PRT.MI), Exclusive Networks, Infinigate, Ingram Micro, Intcomex, Logicom (CSE: LOG), Siewert & Kau, SiS Technologies (HKSE: 0529), SYNEX (NYSE: SNX), Tarsus, Tech Data, TESSCO Technologies, Inc. (NASDAQ: TESS), TIM AG e Westcon-Comstor.

### **Informazioni su Esprinet**

Esprinet (PRT:IM – ISIN IT0003850929), con circa 1.300 collaboratori e 4 miliardi di euro di fatturato nel 2019, è leader nel sud Europa (Italia, Spagna e Portogallo) nella distribuzione di Information Technology e Consumer Electronics a reseller IT, VAR, System Integrator, negozi specializzati, retailer e portali di e-commerce, nonché il quarto distributore più grande in Europa e tra i primi 10 a livello mondiale. La Vision del Gruppo è quella di semplificare la vita a persone e organizzazioni, ampliando e facilitando la distribuzione e la fruizione della tecnologia. Enabling your tech experience è il payoff che sintetizza l'evoluzione dell'azienda in un vero e proprio hub di servizi tecnologici che abilita l'utilizzo della tecnologia.

Il Gruppo fornisce circa 130.000 prodotti (PC, stampanti, accessori, software, cloud, datacenter & cybersecurity, smartphone, audio-video, TV, gaming, elettrodomestici, mobilità elettrica) di oltre 650 produttori a 31.000 rivenditori business e consumer attraverso molteplici modelli di vendita, sia self-service (piattaforma di e-commerce best-in-class e negozi Cash & Carry) sia assistita (tele-vendita e system engineers sul campo).

Oltre a fornire servizi di vendita all'ingrosso tradizionali (bulk breaking e credito), Esprinet svolge il ruolo di semplificatore dell'utilizzo della tecnologia. Il Gruppo offre, ad esempio, una piattaforma di e-commerce

chiavi in mano a centinaia di rivenditori, la gestione in-shop per migliaia di punti vendita al dettaglio, soluzioni di pagamento e finanziamento specializzate per la comunità di rivenditori offrendo anche generazione della domanda da parte degli utenti finali e analisi dei big data ai principali produttori e rivenditori tecnologici che sempre più esternalizzano le attività di marketing.

Servizi cloud, software di collaborazione, sistemi di videoconferenza, infrastrutture IT avanzate e soluzioni di elettronica di consumo specializzate come elettrodomestici connessi o piattaforme di gaming sono nuove aree di crescita a valore aggiunto che alimentano un'ulteriore crescita futura dei ricavi per il settore, mentre i servizi logistici e finanziari, nonché il modello di vendita "a consumo", offrono crescenti opportunità di espansione dei margini.

La pervasività della tecnologia e la necessità di modalità più rapide e più semplici per rendere disponibili tecnologie sempre più complesse e diversificate alle persone e alle aziende, aprono la strada ad ulteriori miglioramenti degli scenari dell'industria della distribuzione tecnologica.