

Resoconto intermedio di gestione al 30 settembre 2020

Vimercate (Monza Brianza), 13 novembre 2020 - Si rende noto che il Resoconto Intermedio di Gestione al 30 settembre 2020, approvato dal Consiglio di Amministrazione, è stato depositato, a disposizione di chiunque ne faccia richiesta, presso la sede sociale in Vimercate (MB), Via Energy Park n. 20, nonché pubblicato presso il meccanismo di stoccaggio eMarket Storage all'indirizzo www.emarketstorage.com. Il documento è altresì consultabile sul sito internet della Società www.esprinet.com, sezione Investor Relations.

Esprinet (PRT:IM – ISIN IT0003850929), con oltre 1.500 collaboratori e 4 miliardi di euro di fatturato nel 2019, è leader nel sud Europa (Italia, Spagna e Portogallo) nella distribuzione di Information Technology e Consumer Electronics a reseller IT, VAR, System Integrator, negozi specializzati, retailer e portali di e-commerce, nonché il quarto distributore più grande in Europa e tra i primi 10 a livello mondiale. La Vision del Gruppo è quella di semplificare la vita a persone e organizzazioni, ampliando e facilitando la distribuzione e la fruizione della tecnologia. *"Enabling your tech experience"* è il payoff che sintetizza l'evoluzione dell'azienda in un vero e proprio hub di servizi tecnologici che abilita l'utilizzo della tecnologia.

Il Gruppo fornisce circa 130.000 prodotti (PC, stampanti, accessori, software, cloud, datacenter & cybersecurity, smartphone, audio-video, TV, gaming, elettrodomestici, mobilità elettrica) di oltre 650 produttori a 31.000 rivenditori business e consumer attraverso molteplici modelli di vendita, sia self-service (piattaforma di e-commerce best-in-class e negozi Cash & Carry) sia assistita (tele-vendita e system engineers sul campo).

Oltre a fornire servizi di vendita all'ingrosso tradizionali (bulk breaking e credito), Esprinet svolge il ruolo di semplificatore dell'utilizzo della tecnologia. Il Gruppo offre, ad esempio, una piattaforma di e-commerce chiavi in mano a centinaia di rivenditori, la gestione in-shop per migliaia di punti vendita al dettaglio, soluzioni di pagamento e finanziamento specializzate per la comunità di rivenditori offrendo anche generazione della domanda da parte degli utenti finali e analisi dei big data ai principali produttori e rivenditori tecnologici che sempre più esternalizzano le attività di marketing.

Servizi cloud, software di collaborazione, sistemi di videoconferenza, infrastrutture IT avanzate e soluzioni di elettronica di consumo specializzate come elettrodomestici connessi o piattaforme di gaming sono nuove aree di crescita a valore aggiunto che alimentano un'ulteriore crescita futura dei ricavi per il settore, mentre i servizi logistici e finanziari, nonché il modello di vendita "a consumo", offrono crescenti opportunità di espansione dei margini.

La pervasività della tecnologia e la necessità di modalità più rapide e più semplici per rendere disponibili tecnologie sempre più complesse e diversificate alle persone e alle aziende, aprono la strada ad ulteriori miglioramenti degli scenari dell'industria della distribuzione tecnologica.

Comunicato disponibile su www.esprinet.com su www.emarketstorage.com

Per ulteriori informazioni:

INVESTOR RELATIONS

ESPRINET S.p.A.
Tel. +39 02 404961
Giulia Perfetti
giulia.perfetti@esprinet.com

IR TOP CONSULTING
Tel. +39 02 45473884
Maria Antonietta Pireddu
m.pireddu@irtop.com
Federico Nasta
f.nasta@irtop.com

CORPORATE COMMUNICATION

Paola Bramati
Tel. +39 02 404961; Mobile +39 346 6290054
paola.bramati@esprinet.com



Interim management statement as at 30 September 2020

Vimercate (Monza Brianza), 13 November 2020 - Esprinet informs that the Group Interim management statement as at 30 September 2020, approved by the Board of Directors of Esprinet, is available to the public at the company headquarter Vimercate, via Energy Park n. 20 and on the storage system eMarket Storage on the internet address www.emarketstorage.com.

It is also available on the company web site, www.esprinet.com, Investor Relations section.

Esprinet (PRT:IM – ISIN IT0003850929), with more than 1,500 employees and 4 billion euro in turnover in 2019, is the leading company in Southern Europe (Italy, Spain and Portugal) in the distribution of Information Technology and Consumer Electronics to IT resellers, VAR, System Integrators, specialised stores, retailers and e-commerce portals, as well as the fourth largest distributor in Europe and in the top 10 at global level. The Group's vision is to simply life for people and organisations, by expanding and facilitating the distribution and use of technology. *"Enabling your tech experience"* is the payoff that encapsulates the evolution of the company into a genuine technology services hub that enables the use of technology.

The Group supplies roughly 130,000 products (PCs, printers, accessories, software, cloud, datacentres & cybersecurity, smartphones, audio-video, TV, gaming, household appliances, electric mobility) of more than 650 manufacturers to 31,000 business and consumer resellers through multiple sales models, both self-service (best-in-class e-commerce platform and Cash & Carry stores) and assisted (tele-sales and system engineers in the field).

In addition to providing traditional wholesaling services (bulk breaking and credit), Esprinet fulfils the role of simplifier of the use of technology. The Group offers, for example, a turnkey e-commerce platform to hundreds of resellers, in-shop management for thousands of retail sales points, specialised payment and financing solutions for the resellers community, by also offering the generation of demand by end users and big data analysis to the main technology manufacturers and resellers which outsource marketing activities increasingly more frequently.

Cloud services, collaboration software, video-conference systems, advanced IT infrastructures and specialised consumer electronics solutions such as connected household appliances or gaming platforms are the new areas of growth with added value which fuel further future growth in revenues for the sector, while logistics and financial services, as well as the "pay-per-use" sales model, offer increased opportunities for margin growth.

The widespread use of technology and the need for quicker and simpler methods to make increasingly more complex and diversified technologies available for people and companies, pave the way for further improvements in the scenarios of the technological distribution industry.

Press release available on www.esprinet.com on www.emarketstorage.com

For more information:

INVESTOR RELATIONS

ESPRINET S.p.A.

Tel. +39 02 404961

Giulia Perfetti

giulia.perfetti@esprinet.com

IR TOP CONSULTING

Tel. +39 02 45473884

Maria Antonietta Pireddu

m.pireddu@irtop.com

Federico Nasta

f.nasta@irtop.com

CORPORATE COMMUNICATION

Paola Bramati

Tel. +39 02 404961; Mobile +39 346 6290054

paola.bramati@esprinet.com