

Microsoft ed Esprinet: una partnership strategica all'insegna del cloud

Un nuovo accordo di distribuzione per consentire ai Partner di Canale di raggiungere le aziende italiane accompagnandole nel percorso di trasformazione digitale attraverso il Cloud Computing

Milano, 24 Febbraio 2016 – Microsoft Italia stringe un nuovo accordo di collaborazione con **Esprinet**, focalizzato sulla distribuzione di tecnologia cloud sul territorio italiano, con l'obiettivo di raggiungere in modo sempre più capillare le aziende del Belpaese accelerandone il processo di adozione del Cloud Computing e di conseguenza accompagnandole in un percorso di crescita flessibile.

La consolidata partnership tra Microsoft ed Esprinet si arricchisce quindi di un'ulteriore priorità strategica in linea con l'esigenza di digitalizzazione del Paese e la crescente attenzione delle realtà italiane verso il Cloud Computing, vera leva di competitività che abilita progetti tecnologici avanzati in modo semplice e accessibile per organizzazioni pubbliche e private di qualsiasi dimensione. Al centro del nuovo accordo, che rientra nel programma internazionale **Cloud Solution Provider (CSP)**, alcune soluzioni principe che ben esprimono l'impegno di Microsoft per accompagnare le aziende a raggiungere obiettivi sempre più sfidanti in un mondo *mobile first, cloud first*, ovvero la suite di produttività cloud **Office 365**, la piattaforma PAAS e IAAS **Azure**, la soluzione per un intelligent customer engagement **Dynamics CRM Online** e la piattaforma per la gestione sicura dei device mobili **Enterprise Mobility Suite**. Obiettivo del programma **CSP di Microsoft** è infatti quello di aiutare i Partner a rafforzare la relazione con le aziende clienti e ad ampliare le proprie opportunità di business puntando sul Cloud e consentendo loro di fornire in modo diretto e flessibile soluzioni cloud di qualità enterprise.

Queste soluzioni entrano ora a far parte della strategia di sviluppo dell'offerta affidata a **V-Valley**, Distributore a valore aggiunto di prodotti, servizi e soluzioni informatiche complesse del Gruppo Esprinet. I **rivenditori appartenenti al Microsoft Partner Network** possono sviluppare un nuovo modello di business, contrattualizzando direttamente con il proprio cliente il diritto di utilizzare tali prodotti in modalità cloud, insieme a propri servizi a valore che includono installazione, migrazione, supporto, formazione e sviluppo di soluzioni per esempio di security e di collaborazione, fatturandoli secondo un canone ricorrente. A supporto dei rivenditori, Esprinet metterà a disposizione sul proprio marketplace le soluzioni cloud di Microsoft e una serie di servizi abilitanti che spaziano dal supporto alla formazione commerciale e tecnica, dalla contrattualistica in italiano alla condivisione di best practice ed esperienze di successo.

La rinnovata partnership tra Microsoft ed Esprinet, che si somma a precedenti accordi consolidati negli anni, intende quindi ampliare le opportunità per gli attori del **canale**, consentendo loro di crescere puntando sul Cloud attraverso un modello che implica una relazione più diretta con i clienti in una logica di maggiore fidelizzazione. Obiettivo principale è aiutarli ad approcciare in modo più efficace e flessibile soprattutto il mercato delle **PMI**. Allo stesso tempo, quindi, le **aziende italiane**, in primis quelle di piccole dimensioni che costellano l'Italia, potranno far leva su partner competenti radicati sul territorio per dar vita a progetti d'innovazione sfruttando le potenzialità del Cloud Computing.

“Siamo entusiasti di stringere un nuovo accordo con un partner strategico come Esprinet con l’obiettivo di sostenere la competitività del canale ICT e di raggiungere in modo più capillare le aziende italiane per accompagnarle nel proprio percorso d’innovazione e crescita. Grazie al nostro ecosistema di partner sul territorio siamo in grado di offrire consulenza e soluzioni su misura e unendo le forze con un distributore del calibro di Esprinet siamo sicuri di poter ulteriormente accelerare un’adozione pervasiva del Cloud Computing a vantaggio dell’intero Sistema Paese”, ha dichiarato **Vincenzo Esposito, Direttore della Divisione Piccola e Media Impresa e Partner di Microsoft Italia.**

“Esprinet è onorata di ampliare la propria partnership con Microsoft entrando a far parte del programma Cloud Solution Provider, che rappresenta una novità assoluta per il mercato della distribuzione. Riteniamo che questo nuovo programma comporterà nei prossimi anni una profonda revisione dei modelli relazionali tra vendor, distributore, rivenditore e cliente finale. Esprinet vuole giocare da subito un ruolo da protagonista”, ha commentato **Alessandro Cattani, CEO Esprinet Group.**

Con l’obiettivo di promuovere la formazione dei rivenditori e aiutarli a cavalcare con efficacia gli attuali trend tecnologici, Cloud Computing in primis, Microsoft ed Esprinet hanno organizzato il **Microsoft Cloud Bootcamp**, che si terrà il 1° Marzo 2016 presso lo spazio di co-working Talent Garden Milano Calabiana (Via Arcivescovo Calabiana 6, MI) e durante il quale i rivenditori avranno anche modo di approfondire i risvolti del nuovo accordo e i vantaggi del programma Cloud Solution Provider. E’ possibile registrarsi all’evento scrivendo all’indirizzo cloudlogin@esprinet.com.

Microsoft

Fondata nel 1975, Microsoft offre in tutto il mondo a persone ed organizzazioni le migliori esperienze per ottenere di più dalle proprie attività. Offre una gamma completa di soluzioni, dispositivi e servizi cloud per consentire a tutti di migliorare i risultati delle proprie attività professionali e personali. Le info su Microsoft sono al sito <http://www.microsoft.com/italy/> o all’indirizzo msstampa@microsoft.com

Esprinet

Esprinet (Borsa Italiana: PRT) opera nella distribuzione “business-to-business” di informatica ed elettronica di consumo in Italia e Spagna, con circa 40.000 rivenditori clienti e oltre 600 brand in portafoglio. Il fatturato realizzato nel 2015, pari a € 2,7 miliardi posiziona il Gruppo al primo posto nel mercato italiano e tra i primi tre in quello spagnolo (quinto in Europa). Grazie ad un modello di vendita, unico nel settore, basato su internet (www.esprinet.com) Esprinet è particolarmente focalizzata nella distribuzione di tecnologia a rivenditori che servono la piccola-media impresa.

Per ulteriori informazioni:

Chiara Ronchetti
Responsabile Comunicazione Corporate
chiararo@microsoft.com
Tel: +39 02 7039 2098
Cell: +39 3351262049

Burson-Marsteller
Cristina Gobbo
02 72143543
cristina.gobbo@bm.com
Francesca Cappello
02 72143503
francesca.cappello@bm.com

Paola Bramati

Communcation Specialist - Esprinet S.p.A.
Tel. +39 02 404961; Mobile +39 346 6290054
e-mail: paola.bramati@esprinet.com