



## ESPRINET ESTABELECE PARCERIA COM DELL TECHNOLOGIES PARA PORTUGAL

**Este contrato surge como uma extensão do acordo já estabelecido entre ambas as entidades em Itália e Espanha**

**Lisboa, 15 de dezembro de 2021** - Esprinet S.p.A. (Borsa Italiana: PRT), líder na distribuição de TI, Eletrónica de Consumo e Soluções Avançadas, anuncia a extensão, para Portugal, da parceria com a Dell Technologies, líder global em transformação digital e fornecedor de infraestruturas informáticas e software, para a distribuição a clientes empresariais de servidores e redes. O acordo segue os trâmites já em vigor e consolidados em Itália e Espanha.

Face a este acordo de distribuição, o Grupo reforça não só a sua presença em Portugal, onde a Esprinet já regista um crescimento de dois dígitos (+80% nos nove meses de 2021 face ao período homólogo) bem como, a sua liderança no Sul da Europa.

Segundo **Alessandro Cattani**, Chief Executive Officer do Grupo Esprinet: *"O acordo português cimenta a nossa relação com a Dell Technologies, que agora abrange todos os países onde operamos. Estamos bastante satisfeitos por nos selecionarem como parceiros, recompensando assim o nosso know-how consolidado e experiência, em Itália e Espanha, e a capacidade de desenvolvermos o mercado de clientes de pequena e média dimensão, bem como a nossa força de trabalho. Este acordo também representa a confirmação da estratégia definida no nosso plano de negócios 2022-2024: foco em soluções altamente rentáveis para clientes e empresas a fim de otimizar as margens globais de resultados do Grupo".*

A **Esprinet** (PRT: IM - ISIN IT0003850929), com cerca de 1.600 funcionários e 4,5 mil milhões de euros de faturação em 2020, é a empresa líder no Sul da Europa (Itália, Espanha e Portugal) na distribuição de Tecnologia da Informação e Eletrónica de Consumo para distribuidores de TI, VAR, Integradores de Sistemas, lojas especializadas, retalhistas e portais de e-commerce, bem como o quarto maior distribuidor da Europa, entre os 10 primeiros a nível global. A visão do Grupo é simplificar a vida das pessoas e organizações, expandindo e facilitando a distribuição e o uso de tecnologia. Capacitar a experiência em tecnologia é a recompensa que sintetiza a evolução da empresa num *hub* de serviços de tecnologia genuíno que permite o uso da mesma.

O Grupo fornece cerca de 130.000 produtos (PCs, impressoras, acessórios, software, Cloud, datacenters e cibersegurança, smartphones, áudio e vídeo, TV, jogos, eletrodomésticos, mobilidade elétrica) de mais de 650 fabricantes a 31.000 empresas e distribuidores de consumo através de vários modelos de vendas, quer em self-service (a melhor plataforma de e-commerce e lojas Cash & Carry) quer assistido (vendas e engenheiros de sistema em campo).

Além de prestar serviços tradicionais por grosso (bulk breaking e crédito), a Esprinet cumpre o papel de simplificar o uso da tecnologia. O Grupo oferece, por exemplo, uma plataforma de e-commerce chave na mão para centenas de distribuidores, gestão in-shop para milhares de pontos de venda no retalho, soluções especializadas de pagamento e financiamento para a comunidade dedistribuidores, oferecendo também a procura de última geração por utilizadores finais e análise de big data aos principais fabricantes e revendedores de tecnologia que recorrem em outsourcing a atividades de marketing.

Serviços em cloud, software de colaboração, sistemas de videoconferência, infraestruturas de TI avançadas e soluções eletrónicas de consumo especializadas, como eletrodomésticos conectados ou plataformas de jogos são as novas áreas de crescimento com valor agregado que alimentam ainda mais o crescimento futuro das receitas do setor, enquanto que a logística e os serviços financeiros, bem como o modelo de vendas "pay-per-use", oferecem maiores oportunidades de crescimento.

A disseminação do uso da tecnologia e a necessidade de métodos mais rápidos e simples para disponibilizar tecnologias cada vez mais complexas e diversificadas para pessoas e empresas abrem caminho para melhorar ainda mais os cenários do setor da distribuição tecnológica.

Para mais informações:

**IPSIS, Consultora em Comunicação**

Vanda Rosário/Paulo Correia/Susana Joaquim

[vanda.rosario@ipsis.pt](mailto:vanda.rosario@ipsis.pt) / [paulo.correia@ipsis.pt](mailto:paulo.correia@ipsis.pt) / [susana.joaquim@ipsis.pt](mailto:susana.joaquim@ipsis.pt)