

V-Valley incorpora a Bitdefender en su portfolio de distribución

Con esta alianza, los partners de V-Valley tendrán acceso a la tecnología innovadora de Bitdefender y, por tanto, a nuevas oportunidades de negocio con la creación de un ecosistema que pueda aprovechar el valor diferencial del fabricante.

Madrid, 10 de febrero de 2022. V-Valley distribuirá los productos y servicios de ciberseguridad de **Bitdefender** para la detección, protección y respuesta ante amenazas, con una amplia propuesta de soluciones y servicios para el mercado empresarial.

Con este acuerdo, los partners de **V-Valley** podrán acceder a la tecnología innovadora de **Bitdefender**, experto de referencia en el sector de la ciberseguridad para la eliminación de amenazas, protección de la privacidad y los datos y facilitar la resiliencia informática. Entre todas ellas, destacan la plataforma **GravityZone** que permite una defensa eficaz para los activos de las empresas frente a toda la gama de amenazas digitales, desde las más comunes hasta las más sofisticadas. Así como las tecnologías de **EDR** y **MDR**, que ofrecen servicios de prevención, detección y respuesta en endpoints, red, nube y personas, y que están diseñadas para ayudar a organizaciones y a los proveedores de servicios gestionados a mejorar su capacidad en la detección y erradicación de amenazas en tiempo real, reforzando su resiliencia frente a los ciberataques. O las soluciones avanzadas **Threat Hunting** que ayuda a las empresas a identificar y eliminar las amenazas ocultas en su red. Representa un enfoque diferente de la ciberseguridad en la empresa en comparación con las comprobaciones y respuestas clásicas a las alertas generadas después de que se ha detectado una actividad potencialmente dañina.

"Junto a Bitdefender, desde V-Valley seguiremos aportando nuestra experiencia en proyectos y soluciones orientadas al mercado B2B. Contamos con un gran elenco de profesionales certificados en las tecnologías más punteras, pudiendo desarrollar servicios avanzados en el área de valor desde el inicio del proyecto hasta su puesta en marcha, incluyendo la formación, transferencia tecnológica y soluciones financieras a medida y acordes a cada proyecto y a cada uno de nuestros partners", asegura Alberto López, Director de la División Enterprise Security en **V-Valley**.

"Tenemos el placer de anunciar el nuevo contrato de distribución firmado con V-Valley para la región de Iberia de nuestros productos Enterprise, MSP incluido. Con este acuerdo de distribución, Bitdefender entra a formar parte de la cartera de productos que ofrece uno de los principales mayoristas en la región de Iberia al canal de la distribución dedicado a la seguridad" Emilio Román, SVP, Global Sales & Channels de Bitdefender.

*“El objetivo de **Bitdefender** con esta firma es crecer en el número de partners y relaciones de mercado en España y Portugal, incrementar su presencia en integradores de sistemas, proveedores de telecomunicaciones, socios especializados en ciberseguridad y conseguir una combinación completa de enfoque de volumen y valor para el mercado. Con este acuerdo buscamos crear nuevas sinergias con otros fabricantes complementarios por ejemplo en el área de CWPP (Cloud Workload Platform Protection) para aprovechar nuestra creciente plataforma de Ciberseguridad GravityZone”* Annalisa Aquaviva, Iberia Distribution Operations Manager de **Bitdefender**.

V-Valley adquiere con esta nueva firma más versatilidad en su porfolio de soluciones de seguridad y refuerza su papel como proveedor de valor en esta materia. Esta nueva alianza estratégica se suma a las ya establecidas recientemente para ser capaz de responder a cualquier necesidad tecnológica en ciberseguridad.

Sobre Bitdefender

Bitdefender proporciona soluciones de ciberseguridad para empresas y usuarios con los niveles más altos de eficacia, rendimiento y facilidad de uso. Con el único objetivo de ser el proveedor de soluciones de ciberseguridad más fiable del mundo, Bitdefender mantiene el compromiso de defender a las organizaciones y a las personas frente a toda clase de ciberataques, ayudándoles a optimizar sus experiencias en el entorno digital. Más información en <https://www.bitdefender.es>

Sobre V-Valley

V-Valley nace en 2016 como una join venture entre Esprinet Ibérica y Vinzeo, con el fin de centralizar la distribución de Valor Añadido y las adquisiciones de empresas de valor en España y Portugal, como ha sido el caso en 2020 con la incorporación de GTI y Diode al Grupo. Nuestra principal misión es convertirnos en el mejor aliado de clientes y fabricantes del sector en nuestro país, gracias a un modelo de negocio basado en la excelencia, con una clara vocación de servicio, para ofrecer las últimas y más avanzadas soluciones, gracias a un equipo humano especializado que asegura la evolución continua en cada proceso. V-Valley selecciona e introduce al mercado las mejores soluciones de hardware y software, y los servicios asociados, para ayudar a las compañías en el crecimiento tecnológico y transformación digital. Ofrecemos además desde soporte preventa hasta postventa, incluyendo la transferencia tecnológica y las instalaciones específicas de formación y testeo de tecnologías.

Más información (sólo prensa)

Silvia Sánchez

+34 682145424

silvia.sanchez@v-valley.com