

V-Valley incorpora o especialista em cibersegurança Bitdefender no seu portfólio de distribuição

Com esta aliança estratégica, os parceiros da V-Valley terão acesso à tecnologia inovadora da Bitdefender e, portanto, a novas oportunidades de negócio, através da criação de um ecossistema que pretende tirar partido do valor diferenciado do fabricante.

Lisboa, 31 de março de 2022. A V-Valley distribuirá os produtos e serviços de cibersegurança da Bitdefender, para deteção, proteção e resposta a ameaças, com uma ampla gama de soluções para o mercado empresarial.

Desta forma, os parceiros da V-Valley poderão aceder à tecnologia inovadora da Bitdefender, especialista no setor da cibersegurança, para a eliminação de ameaças, proteção da privacidade e dados e resiliência informática. Destaque para a plataforma GravityZone, que permite uma defesa eficaz dos ativos das empresas contra toda a gama de ameaças digitais, da comum à mais sofisticada. Tal como para as tecnologias EDR e MDR, que oferecem serviços de prevenção, deteção e resposta em pontos finais, rede, Cloud e pessoas, e que são projetadas para ajudar organizações e prestadores de serviços a melhorar a sua capacidade de detetar e erradicar ameaças em tempo real, e, com isso, reforçar a sua resiliência contra ciberataques. Ou, ainda, as soluções avançadas de Threat Hunting, que ajudam as empresas a identificar e eliminar ameaças escondidas na sua rede. Este conceito representa uma abordagem diferente de cibersegurança a nível empresarial, em comparação com as respostas e controlos clássicos aos alertas gerados após a deteção de atividade potencialmente prejudicial.

"Juntamente com a Bitdefender, na V-Valley continuaremos a contribuir com a nossa experiência em projetos e soluções orientados para o mercado B2B. Dispomos de uma excelente equipa de profissionais certificados nas mais avançadas tecnologias, capazes de desenvolver serviços avançados que aportem valor desde o início do projeto até à sua implementação, incluindo formação, transferência de tecnologia e soluções financeiras adaptadas a cada projeto e a cada um dos nossos parceiros", explica Alberto López, Diretor da Divisão de Segurança Empresarial da V-Valley.

"Temos o prazer de anunciar um novo contrato de distribuição assinado com a V-Valley, para a Península Ibérica, dos nossos produtos Enterprise, incluindo a MSP. Com este acordo de distribuição, a Bitdefender passa a fazer parte do portfólio de produtos oferecido por um dos principais retalhistas ibéricos no canal de distribuição dedicado à segurança", refere Emilio Román, SVP, Global Sales & Channels da Bitdefender.

"O objetivo da Bitdefender é aumentar o número de parceiros e relações de mercado em Portugal e Espanha, para além de aumentar a sua presença em integradores de sistemas, fornecedores de telecomunicações, parceiros especializados em

cibersegurança. E, com isso, alcançar uma combinação completa de volume e valor para o mercado. Com este acordo, queremos criar novas sinergias com outros fabricantes complementares, por exemplo, na área da CWPP (Cloud Workload Platform Protection) para aproveitar a nossa plataforma de cibersegurança em ascensão, GravityZone", completa Annalisa Aquaviva, Iberia Distribution Operations Manager da Bitdefender.

Com esta parceria, a **V-Valley** conquista maior versatilidade no seu portfólio de soluções de segurança e reforça o papel de fornecedor de valor nesta área. Esta aliança estratégica, tal como as recentemente criadas, enquadra-se numa estratégia que pretende responder a qualquer necessidade tecnológica em cibersegurança.

Sobre Bitdefender

A Bitdefender fornece soluções de cibersegurança para empresas e utilizadores, com os mais altos níveis de eficiência, desempenho e facilidade de utilização. Com o objetivo de ser o fornecedor de soluções de cibersegurança de referência à escala global, a Bitdefender continua empenhada em defender organizações e indivíduos contra todo o tipo de ciberataques, ajudando-os a otimizar as suas experiências no ambiente digital.

Saiba mais em <https://www.bitdefender.es>.

Sobre a V-Valley

A V-Valley nasceu em 2016 como uma joint venture entre a Esprinet Ibérica e a Vinzeo, com o intuito de centralizar a distribuição do Valor Acrescentado e as aquisições de empresas de valor em Portugal e Espanha. A sua principal missão é tornar-se no melhor aliado dos clientes e fabricantes do setor no nosso país, graças a um modelo de negócio baseado na excelência, com uma vocação clara para o serviço, para a oferta das soluções mais atualizadas e avançadas, graças a uma equipa especializada que garante uma evolução contínua em cada processo. A V-Valley seleciona e introduz no mercado as melhores soluções de hardware e software, bem como serviços associados, para ajudar as empresas no seu crescimento tecnológico e na transformação digital. Também acompanha todo o processo, desde a pré-venda ao apoio pós-venda, o que inclui transferência de tecnologia e instalações específicas de formação e testes tecnológicos.