

Pexip firma un acuerdo de distribución con V-Valley para impulsar el canal de resellers de España y Portugal

Madrid, 22 de febrero de 2024. Pexip AS, fabricante noruego de infraestructura de videoconferencia, líder en interoperabilidad y seguridad, ha firmado un acuerdo para España y Portugal con V-Valley.

Pexip busca en V-Valley un socio de distribución que pueda responder a la creciente demanda de sus soluciones cloud, híbridas y on-prem para resolver la interoperabilidad entre las distintas plataformas Microsoft Teams, Google Meet, WebRTC, H.323/SIP, Skype for Business, etc., y crear una comunidad de resellers cualificados para desplegar y soportar esta plataforma.

A su vez, **V-Valley** complementa su propuesta de valor en el mercado de las Comunicaciones Unificadas y la Colaboración ofreciendo a sus partners flexibilidad en la forma de afrontar proyectos complejos en los que se integran distintas tecnologías y fabricantes de terminales, y una opción segura para aquellos clientes realmente preocupados por la confidencialidad de sus comunicaciones y la privacidad de sus datos, ya que Pexip es la única herramienta de videoconferencia actualmente certificada en el **Esquema Nacional de Seguridad**, tal y como se acredita en la página oficial del Centro Criptológico Nacional (<https://www.ccn-cert.cni.es/es/>).

Para **Pexip** es estratégico desarrollar el canal de la mano del Grupo de distribución líder en el Sur de Europa, y que cuenta con un amplio grupo de profesionales de las comunicaciones audiovisuales para asegurar el mejor soporte de ingeniería preventiva y postventa a sus integradores.

Tras el **acuerdo de Poly HP con Pexip** para reemplazar la base instalada de infraestructura Poly con las soluciones de la noruega Pexip, V-Valley facilitará a sus partners la opción de contar con la tecnología de ambos fabricantes en una oferta unificada y con un único punto de interlocución y soporte, acelerando los procesos de venta y la migración a la nueva plataforma.

Para **Valentín Martín, Director de Canal para el Sur de Europa, Middle East y Africa de Pexip**: *"V-Valley tiene acreditado un profundo conocimiento del mercado de las comunicaciones audiovisuales que les permite acompañar a nuestros partners en proyectos de innovación que exigen una fuerte capacitación tecnológica y un inmejorable servicio de soporte".*



“La incorporación de Pexip en nuestro área de comunicaciones nos permite contar con una solución clave en la digitalización con video de las empresas. Pexip impulsa el video en cualquier lugar o proceso de una manera segura. Además, las alianzas con marcas como Microsoft y Poly nos permite acercar esta tecnología a nuevos partners como una clara oportunidad de negocio”.

comenta **Roberto Alonso, Head of Sales & Marketing Cloud & Software Area en V-Valley**

Sobre V-Valley

V-Valley aspira a convertirse en el distribuidor de referencia del mercado de Advanced Solutions, gracias a una amplia gama de tecnologías que se ofrecen en modelos on-premise o como servicio, una organización altamente especializada y un extenso conjunto de servicios a disposición de los players del sector. Enhancing Your Business es el payoff que resume la misión de la compañía y que tiene como objetivo acompañar a los clientes a potenciar, aún más, sus proyectos de transformación digital dirigidos a clientes finales y Administraciones Públicas. V-Valley combina la experiencia de una multinacional, con la agilidad y el conocimiento del mercado local, para atender de manera eficiente y personalizada a sus partners. V-Valley es una empresa del Grupo Esprinet, distribuidor líder en el Sur de Europa y entre los diez primeros a nivel mundial, cotiza en la Bolsa de Italia con una facturación de 4.700 millones de euros en 2022, 31.000 clientes activos, 650 marcas en su portfolio y más de 1.800 empleados.

Más información (sólo prensa)

Silvia Sánchez

+34 682145424

silvia.sanchez@v-valley.com