

Trilio se une al Portfolio de distribución de V-Valley

Madrid, 15 de febrero de 2024. V-Valley ha firmado un nuevo acuerdo de distribución con Trilio, una plataforma de recuperación inteligente y protección de datos nativa de la nube para Kubernetes, KubeVirt y OpenStack.

Gracias a este acuerdo, los clientes de V-Valley pueden completar sus proyectos de contenedores y máquinas virtuales y brindar resiliencia operativa al satisfacer los requisitos de Backup & Restore, Disaster Recovery, Ransomware Recovery, Portability, Mobility y Migration en sus implementaciones de Multi-Cloud Híbridas, convirtiendo a las organizaciones expuestas. en entornos resilientes y preparados para el cumplimiento.

El enfoque innovador de Trilio para la protección de datos nativa de la nube protege las aplicaciones y los datos, permitiendo a DevOps e ITops por igual la capacidad de recuperar aplicaciones en el lugar o en la nube de su elección. Esta flexibilidad incluye nubes locales, hiperescaladores o entornos aislados. Además de las certificaciones con numerosas distribuciones de Kubernetes compatibles con CNCF, como SUSE Rancher, Amazon EKS y Azure AKS, Trilio es un socio líder de Red Hat con ofertas certificadas para Red Hat OpenStack (RHOSP) y un operador certificado para Red Hat OpenShift (RHOCP).

"Para nosotros, la incorporación de Trilio responde a una estrategia de aportar valor a nuestros clientes con soluciones que complementan y que permiten ofrecer soluciones completas a nuestros clientes. Trabajamos de la mano con Trilio para crear un ecosistema de canal nuevo que se aproxime a una tecnología innovadora y complementaria." comenta **Roberto Alonso, Head of Sales & Marketing Cloud & Software Area en V-Valley**

Como parte de la cartera de V-Valley, Trilio complementará proyectos y brindará a los clientes "resiliencia operativa". Las capacidades de recuperación inteligente nativas de la nube de nivel empresarial de Trilio permiten a los clientes planificar los requisitos de recuperación ante desastres y estar preparados para lo inesperado. Además, las capacidades de Trilio satisfacen los controles necesarios para la "soberanía de datos", lo que permite que las aplicaciones y sus datos asociados se reubiquen en sus ubicaciones geográficas requeridas. Esta "Resiliencia Operacional" es muy demandada para entornos híbridos de múltiples nubes debido a problemas de GRC (Gobernanza, Cumplimiento y Riesgo).

Esta colaboración reúne la experiencia de **Trilio Data** en protección de datos nativa de la nube y el historial comprobado de **V-Valley** en el suministro de soluciones tecnológicas innovadoras. La asociación tiene como objetivo abordar las necesidades cambiantes de las organizaciones a medida que navegan por las complejidades de la gestión de datos en el dinámico entorno empresarial actual.

"Ejecutar una copia de seguridad de Kubernetes es fácil; proporcionar Recuperación Inteligente es el factor diferenciador de las soluciones Trilio."



Cuando sucede lo inesperado, su estrategia de recuperación ante desastres puede significar la diferencia entre reanudar rápidamente las operaciones y enfrentar una pérdida devastadora de ingresos y reputación: ataques, problemas con su proveedor de nube, fallas de hardware, errores humanos, desastres naturales, problemas de software. En el mismo sentido, la portabilidad de aplicaciones es algo que es cada vez más demandado en implementaciones de nube híbrida para gestionar el movimiento de aplicaciones y datos entre nubes para movilidad de producción y no producción o para satisfacer requisitos regulatorios como DORA” asegura David Safaii, Chairman Ejecutivo, Trilio.

Sobre V-Valley

V-Valley aspira a convertirse en el distribuidor de referencia del mercado de Advanced Solutions, gracias a una amplia gama de tecnologías que se ofrecen en modelos on-premise o como servicio, una organización altamente especializada y un extenso conjunto de servicios a disposición de los players del sector. Enhancing Your Business es el payoff que resume la misión de la compañía y que tiene como objetivo acompañar a los clientes a potenciar, aún más, sus proyectos de transformación digital dirigidos a clientes finales y Administraciones Públicas. V-Valley combina la experiencia de una multinacional, con la agilidad y el conocimiento del mercado local, para atender de manera eficiente y personalizada a sus partners. V-Valley es una empresa del Grupo Esprinet, distribuidor líder en el Sur de Europa y entre los diez primeros a nivel mundial, cotiza en la Bolsa de Italia con una facturación de 4.700 millones de euros en 2022, 31.000 clientes activos, 650 marcas en su portfolio y más de 1.800 empleados.

Más información (sólo prensa)

Silvia Sánchez

+34 682145424

silvia.sanchez@v-valley.com