



Huawei Cloud y V-Valley, una alianza estratégica para la transformación digital

Madrid, 11 de junio de 2024– Huawei Cloud y V-Valley han anunciado hoy su acuerdo como socios clave en el proceso de transformación digital de las empresas para ofrecer soluciones innovadoras que permitan a los partners optimizar sus operaciones y potenciar su crecimiento. La asociación entre **Huawei Cloud y V-Valley** representa una combinación poderosa de tecnología avanzada y experiencia en el mercado local. Juntos, están preparados para abordar las necesidades cambiantes de las organizaciones mientras navegan por las complejidades de la gestión de datos y la transformación digital en el dinámico entorno empresarial actual.

V-Valley se erige como un aliado esencial para **Huawei Cloud**, aportando su experiencia, conocimiento del mercado y red de distribución para garantizar una implementación exitosa de las soluciones en la nube. **V-Valley** desempeña un papel crucial para **Huawei Cloud** gracias a:

- **Amplia red de distribución:** V-Valley tiene una extensa red de distribución que facilita la llegada de las soluciones de Huawei Cloud a una mayor cantidad de empresas. Esto permite a Huawei Cloud expandir su presencia en el mercado y llegar a más clientes potenciales.
- **Conocimiento del mercado local:** Con una profunda comprensión del mercado local, V-Valley puede adaptar las soluciones de Huawei Cloud a las necesidades específicas de las empresas en la región. Este conocimiento es vital para ofrecer soluciones que realmente resuelvan los problemas y desafíos a los que se enfrentan las empresas locales.
- **Soporte y servicio al cliente:** V-Valley proporciona un soporte continuo y personalizado a sus clientes, asegurando que las empresas puedan implementar y utilizar las soluciones de Huawei Cloud de manera efectiva. Esto incluye formación, asistencia técnica y resolución de problemas.
- **Innovación y adaptabilidad:** La capacidad de V-Valley para integrar y complementar las soluciones tecnológicas de Huawei Cloud con otros servicios y productos tecnológicos permite ofrecer un paquete completo y adaptable a las necesidades cambiantes de las empresas. Esto resulta en soluciones más robustas y personalizadas para los clientes.
- **Fortalecimiento de la resiliencia operativa:** Con alianzas estratégicas como la reciente incorporación de Trilio a su cartera, V-Valley mejora la resiliencia operativa de las empresas al ofrecer soluciones de recuperación inteligente y protección de datos. Esto es especialmente relevante para los clientes de Huawei Cloud que buscan asegurar la continuidad del negocio y la soberanía de los datos en entornos de múltiples nubes híbridas.

Leticia Valcarce, Ecosystem Development Manager en Huawei Cloud, afirma: *"Para nosotros, la colaboración con V-Valley es fundamental para ayudar a las empresas en su proceso de transformación digital. Trabajamos de la mano de V-Valley para crear un ecosistema tecnológico innovador y complementario"*.



Por su parte, **Roberto Alonso Head of Sales & Marketing Cloud, Software & NetCom Area en V-Valley**: *"Esta alianza nos permitirá ofrecer a nuestros clientes las soluciones en la nube más avanzadas del mercado, combinadas con nuestra experiencia y conocimiento del mercado local. Estamos seguros de que esta alianza será un éxito rotundo y que ayudará a las empresas españolas a acelerar su proceso de transformación digital. Esta alianza con Huawei Cloud nos permite ofrecer a nuestros clientes el acceso a una amplia gama de soluciones en la nube que se caracteriza por la innovación y ayudarles a alcanzar sus objetivos de negocio"*.

Huawei Cloud es una compañía de servicios en la nube que ofrece una amplia gama de soluciones para empresas de todos los tamaños. Sus servicios incluyen infraestructura como servicio (IaaS), plataforma como servicio (PaaS) y software como servicio (SaaS). Huawei Cloud destaca por su amplia oferta en servicios cloud, más de 120 servicios entre los que se encuentran desde servicios básicos de la nube, como almacenamiento, Cómputo, Contenedores, IA, hasta servicios más avanzados como Digital Human y Pangu model. Estas soluciones permiten a las empresas acelerar su transformación digital, mejorar la eficiencia operativa y reducir costes.

Sobre V-Valley

V-Valley aspira a convertirse en el distribuidor de referencia del mercado de Advanced Solutions, gracias a una amplia gama de tecnologías que se ofrecen en modelos on-premise o como servicio, una organización altamente especializada y un extenso conjunto de servicios a disposición de los players del sector. Enhancing Your Business es el payoff que resume la misión de la compañía y que tiene como objetivo acompañar a los clientes a potenciar, aún más, sus proyectos de transformación digital dirigidos a clientes finales y Administraciones Públicas. V-Valley combina la experiencia de una multinacional, con la agilidad y el conocimiento del mercado local, para atender de manera eficiente y personalizada a sus partners. V-Valley es una empresa del Grupo Esprinet, distribuidor líder en el Sur de Europa y entre los diez primeros a nivel mundial, cotiza en la Bolsa de Italia con una facturación de 4.700 millones de euros en 2022, 31.000 clientes activos, 650 marcas en su portfolio y más de 1.800 empleados.

Sobre Huawei Cloud

Desde 2016, Huawei Cloud ha trabajado con Partners para proporcionar servicios en la Nube estables, innovadores y sostenibles para clientes locales de todas las industrias. A día de hoy Huawei Cloud proporciona servicios en la nube en 7 Regiones en Europa y 17 Zonas de Alta Disponibilidad, teniendo su O&M en Europa y estando así alienada con GDPR en Europa, además de incrementar, de forma continua, su compromiso con Europa con nuevas certificaciones, como ENS con su High Level, y alianzas como la incorporación a EU Cloud CoC. Huawei Cloud continuará implementando la estrategia "Everything is a Service" en Europa y construirá una base cloud para todas las industrias. Construirá una red de almacenamiento global a nivel de Infraestructura como Servicio, para acelerar la modernización de las aplicaciones a nivel de Tecnología como Servicio, y continuará permitiendo a todas las industrias ir "a la nube" a nivel de Experiencia como Servicio.

V-Valley Marketing & Comunicación

Silvia Sánchez

Tel. +34 682 14 5424

e-mail: silvia.sanchez@v-valley.com