

V-VALLEY ANNUNCIA LA SUA PARTNERSHIP CON EOS SOLUTIONS - SOLUZIONE SO SMART

Vimercate (Monza Brianza), 09 ottobre 2024 - V-Valley, società del Gruppo Esprinet focalizzata nella distribuzione di Advanced Solutions, annuncia di aver siglato un accordo di partnership con **Eos Solutions**, gruppo operante nel settore dell'Information Technology e specializzato in soluzioni ERP e CRM per la trasformazione digitale. Eos Solutions è partner leader di Microsoft per le business application (Microsoft Dynamics 365) nel segmento SMB.

Grazie a questa partnership, **V-Valley** mette a disposizione dei propri rivenditori **So Smart**, una soluzione SaaS pronta all'uso basata sul software gestionale Microsoft Dynamics 365 Business Central, sulle app di produttività e collaborazione Microsoft 365 e sulla famiglia di soluzioni per Business Intelligence e Data Analytics Microsoft Power Platform. Attraverso un semplice e rapido processo di onboarding, So Smart è in grado di offrire strumenti per la gestione aziendale e per il miglioramento di efficienza e produttività.

V-Valley, grazie alla focalizzazione e specializzazione della propria struttura, potrà supportare i suoi partner nella proposizione di progetti basati sulla soluzione Microsoft Dynamics 365 semplificando l'integrazione e la configurazione dei sistemi con **So Smart** e accelerando così il processo di digitalizzazione delle PMI Italiane.

Silvia Restelli, Sales & Marketing Manager Security, Software & Cloud di V-Valley Italia, ha dichiarato *“Siamo entusiasti di annunciare la nostra collaborazione con EOS Solutions per la distribuzione della soluzione So Smart. Questa soluzione gestionale modulare in cloud, basata su Microsoft Dynamics 365 Business Central, rappresenta un’opportunità unica per il nostro canale di rivenditori, per accelerare la proposizione di progetti di digitalizzazione e miglioramento dei processi aziendali. La distribuzione di So Smart ha un ruolo strategico anche per V-Valley in quanto, grazie all’assenza di costi di progetto, implementazione e delivery, elimina le barriere all’ingresso in un’area di business molto profittevole, facilitando l’ingaggio e l’inserimento di nuovi reseller nel segmento ERP, CRM e applicativi di business.”*

Informazioni su V-Valley

V-Valley si propone come distributore di riferimento del mercato delle Advanced Solutions, grazie a un’ampia gamma di tecnologie offerte in modalità on-prem ed as-a-service, un’organizzazione altamente specializzata e un set esteso di servizi a disposizione degli operatori di settore.

Enhancing your business è il payoff che sintetizza la mission della società, che si pone a supporto dei clienti per valorizzare ulteriormente i loro progetti di trasformazione digitale rivolti alle aziende utenti finali e alla Pubblica Amministrazione.

V-Valley abbina l’esperienza di una multinazionale, all’agilità e alla conoscenza del mercato locale, per servire in maniera efficiente e personalizzata i propri partner.

V-Valley è una società del Gruppo Esprinet, distributore leader nel Sud Europa e nei primi dieci a livello mondiale, quotato presso Borsa Italiana con un fatturato di 4,0 miliardi di euro nel 2022, 29.000 clienti attivi, 800 produttori partner e oltre 1.800 collaboratori.



V-Valley

Group Communication Manager
Esprinet S.p.A
Paola Bramati
Tel. +39 02 404961;
e-mail: paola.bramati@esprinet.com