



Huawei y V-Valley amplían su alianza para ofrecer soluciones a los partners de todo el territorio ibérico

El acuerdo de distribución, ya disponible en España desde hace varios años, se amplía ahora a Portugal y permitirá ofrecer soluciones de Energía relacionadas con la gestión y continuidad del negocio en infraestructura: desde Edge Computing, hasta grandes DataCenters.

Madrid, 30 de septiembre de 2025. Valley ha ampliado su acuerdo de distribución con **Huawei Digital Power: Data Center Facility and Critical Power** a Portugal, ofreciendo así soluciones a todos los partners del territorio ibérico. Esta alianza permitirá a **V-Valley** ampliar su catálogo en lo referente a soluciones de Energía relacionadas con la gestión y continuidad del negocio en infraestructura: desde *Edge Computing*, hasta grandes *DataCenters*. A partir de ahora, todos los clientes de Iberia de **V-Valley** tendrán acceso al catálogo del fabricante que incluye desde soluciones de micro *Datacenter* con UPS de baterías de Litio, hasta soluciones modulares y de climatización de precisión, junto con un potente software de gestión que es capaz de controlar, en tiempo real, el parámetro crítico de estas infraestructuras, capaces de dar solución a grandes *DataCenters*.

Con la ampliación de esta alianza, **V-Valley** incorpora a Portugal las tecnologías relacionadas con el *Datacenter*: soluciones que permitirán ofrecer infraestructura asociada a la gestión de energía, su distribución y precisión dentro de un centro de datos.

Luisa Paolucci, consejera de V-Valley: *“En este preciso momento en el que nos encontramos, donde se está produciendo un auge en la demanda de soluciones relacionadas con Edge Computing, Inteligencia Artificial e Identificación Automática, V-Valley se muestra como un socio de valor capaz de aportar a nuestros clientes una solución completa de la mano de Huawei. Este acuerdo nos permite ampliar nuestra capacidad para dar respuestas a las necesidades de nuestros partners: desde las soluciones más pequeñas para asegurar la continuidad del negocio, a las de DataCenters de máximo nivel de exigencia en cuanto al control, gestión y optimización energética”. “Con Huawei ya era muy sencillo trabajar gracias a su posición de liderazgo en el mercado y el extenso portfolio de productos globales que ofrece. Nuestra alianza se ha reforzado significativamente con este nuevo acuerdo en Portugal, cuyos beneficios recaerán en nuestro canal permitiéndonos impulsar el negocio conjunto y transmitir mayores ventajas a nuestros clientes” concluye.*

Paulo Rodrigues, V-Valley Portugal Sales Manager *“La ampliación de la colaboración entre V-Valley y Huawei al mercado portugués representa un paso estratégico en la consolidación de nuestra propuesta de valor. En Portugal, hay dos factores fundamentales que guían nuestro negocio: atraer y ofrecer innovación. Esta colaboración nos permite fortalecer nuestra oferta tecnológica, adaptándonos a una creciente demanda de soluciones más completas e integradas, y al mismo tiempo fomentar nuevas asociaciones que añadan valor al ecosistema de canales. En un escenario económico exigente, seguimos comprometidos con ayudar a nuestros socios a mantenerse competitivos, rentables y productivos, a través de soluciones fiables, innovadoras y sostenibles. En un mercado cada vez más exigente, es esencial responder con innovación que genere valor real. Esta asociación reforzada con Huawei nos permite poner a disposición de nuestros socios en Portugal una cartera tecnológica avanzada, preparada para los retos del futuro. Creemos que la innovación también debe ser sinónimo de responsabilidad, por lo que queremos impulsar soluciones que, además de eficientes y robustas, promuevan un uso más consciente y sostenible de la energía”.*



Sobre V-Valley

V-Valley aspira a convertirse en el distribuidor de referencia del mercado de Advanced Solutions, gracias a una amplia gama de tecnologías que se ofrecen en modelos on-premise o como servicio, una organización altamente especializada y un extenso conjunto de servicios a disposición de los players del sector. Enhancing Your Business es el payoff que resume la misión de la compañía y que tiene como objetivo acompañar a los clientes a potenciar, aún más, sus proyectos de transformación digital dirigidos a clientes finales y Administraciones Públicas. V-Valley combina la experiencia de una multinacional, con la agilidad y el conocimiento del mercado local, para atender de manera eficiente y personalizada a sus partners. V-Valley es una empresa del Grupo Esprinet, distribuidor líder en el Sur de Europa y entre los diez primeros a nivel mundial, cotiza en la Bolsa de Italia con una facturación de 4.100 millones de euros en 2024, 31.000 clientes activos, 650 marcas en su portfolio y más de 1.800 empleados.

Sobre Huawei Digital Power

Fundada en junio de 2021, Huawei Digital Power Technologies Co., Ltd. es uno de los principales proveedores globales de productos y soluciones de energía digital. Estamos comprometidos con la integración de tecnologías digitales y de electrónica de potencia, con el desarrollo de energía limpia, y con la digitalización energética, al fin de impulsar la revolución energética y, con ello, lograr un futuro mejor y más verde.

Somos pioneros en la realización de gemelos digitales para el mundo energético, solución que permite racionalizar el uso y la producción de energía. Colaboramos en la realización de centros de datos y redes de comunicaciones inteligentes, más ecológicos y con emisiones de carbono reducidas. Redefinimos las experiencias de conducción y seguridad de los consumidores en los vehículos eléctricos, impulsando así la electrificación de los transportes.

Colaboramos con nuestros socios a través de nuestras soluciones integradas de energía inteligente, promoviendo la transformación hacia ciudades más sostenibles a nivel medioambiental.

Con aproximadamente 6000 empleados, Huawei Digital Power atiende a un tercio de la población mundial en más de 170 países y regiones. Para más información, visite Huawei Digital Power online

Síguenos en:



@Huawei Digital Power España |



Huawei Digital Power España

V-Valley Marketing & Comunicación

Silvia Sánchez

Tel. +34 682 14 5424

e-mail: silvia.sanchez@v-valley.com

Contacto prensa Huawei

Julián Ramos, Media Affairs Manager

julian.ramos.diaz@huawei.com

Tinkle- huawei@tinkle.es

Eva Toussaint etoussaint@tinkle.es

José Antonio Díaz-Maroto jdiaz@tinkle.es