



## V-Valley y Rittal firman un acuerdo de distribución para España

*Con esta alianza, ambas compañías reafirman su compromiso de impulsar un ecosistema tecnológico más competitivo, preparado para afrontar los desafíos de la transformación digital*

**Madrid, 21 de enero de 2026.** V-Valley ha firmado un acuerdo de distribución con Rittal, referente global en armarios de distribución, climatización, soluciones IT modulares y tecnologías para la industria 4.0. Esta alianza permitirá cubrir con mayor profundidad las necesidades de entornos que demandan máxima robustez, continuidad operativa y modularidad, tanto en el ámbito del data center como en el de la automatización industrial y llega en un momento marcado por la aceleración de la digitalización, el despliegue de infraestructuras edge, la modernización del tejido industrial y la creciente necesidad de soluciones energéticamente eficientes.

Este acuerdo se alinea con la estrategia de V-Valley de reforzar su posición en ámbitos de infraestructura crítica, eficiencia energética y soluciones IT de alto valor. El catálogo de Rittal complementa y potencia otras líneas ya gestionadas desde V-Valley, creando sinergias que permiten al canal abordar proyectos completos de edge, data center e industria 4.0 desde una aproximación holística. Desde armarios para cuadros eléctricos hasta racks IT, sistemas de refrigeración, soluciones edge computing y plataformas de monitorización, Rittal destaca por un portfolio innovador, integrable y orientado a proyectos donde la fiabilidad y el rendimiento son críticos. Además, Rittal aporta capacidades adicionales en el diseño y fabricación de CPD modulares en contenedores, una solución cada vez más demandada para despliegues rápidos, escalables y de alta disponibilidad.

V-Valley, por su parte, aporta su experiencia consolidada en la distribución de soluciones complejas, su red de partners especializada y su capacidad logística, permitiendo que los productos de Rittal estén disponibles en plazos competitivos y con un soporte técnico reforzado. V-Valley también habilitará programas de capacitación, workshops presenciales, soporte en la elaboración de ofertas complejas y herramientas operativas para facilitar a los partners la identificación de nuevas oportunidades y el cierre rápido de proyectos.

*“La incorporación de Rittal a nuestro catálogo refuerza nuestra estrategia de ofrecer soluciones integrales y de alto valor al canal. Rittal es sinónimo de innovación y fiabilidad en entornos críticos, y su tecnología complementa perfectamente nuestra propuesta para proyectos de data center, industria y energía. Esta alianza nos permitirá acompañar a nuestros partners con una oferta más completa, ayudándoles a afrontar los retos de la transformación digital con garantías de eficiencia y sostenibilidad”, asegura Luisa Paolucci, Consejera de V-Valley.*

Según Iván Gimeno, Business Development Manager de Rittal: *“El acuerdo con V-Valley es un paso más que da Rittal en la expansión de nuestra red de distribuidores especializados. Desde Rittal, les damos la bienvenida y estamos convencidos que con el alto nivel técnico del personal de V-Valley y el soporte incondicional que les brindaremos desde Rittal, podremos continuar creciendo conjuntamente en el despliegue de todo tipo de soluciones de Data Center y tecnologías para la industria 4.0.*

Con esta alianza, ambas compañías reafirman su compromiso de impulsar un ecosistema tecnológico más competitivo y preparado para afrontar los desafíos de la transformación digital en España.

### Sobre V-Valley

V-Valley aspira a convertirse en el distribuidor de referencia del mercado de Advanced Solutions, gracias a una amplia gama de tecnologías que se ofrecen en modelos on-premise o como servicio, una organización altamente especializada y un extenso conjunto de servicios a disposición de los players del sector. Enhancing Your Business es el payoff que resume la misión de la compañía y que tiene como objetivo acompañar a los clientes a potenciar, aún más, sus proyectos de transformación digital dirigidos a clientes



finales y Administraciones Públicas. V-Valley combina la experiencia de una multinacional, con la agilidad y el conocimiento del mercado local, para atender de manera eficiente y personalizada a sus partners. V-Valley es una empresa del Grupo Esprinet, distribuidor líder en el Sur de Europa y entre los diez primeros a nivel mundial, cotiza en la Bolsa de Italia con una facturación de 4.100 millones de euros en 2024, 31.000 clientes activos, 650 marcas en su portfolio y más de 1.800 empleados.

#### **Sobre Rittal**

Rittal es un proveedor líder mundial de sistemas de armarios, automatización e infraestructura con sus unidades de negocio Industry, IT, Energy & Power, Cooling y Service. Los productos y soluciones de Rittal se utilizan en más del 90% de las industrias globales: estandarizados, personalizados y siempre de la mejor calidad.

Su enfoque y metodología: Rittal, Rittal Software Systems (Eplan y Cideon) y Rittal Automation Systems (RAS, Ehrt, Alfra) combinan su experiencia en hardware y software para agilizar, optimizar y digitalizar los procesos en toda la cadena de valor para sus clientes, incluida su infraestructura IT, desde los fabricantes de cuadros eléctricos y de control, los fabricantes de maquinaria hasta los operadores de fábricas o el sector energético.

#### **Más información (sólo prensa)**

Silvia Sánchez

+34 682145424

[silvia.sanchez@v-valley.com](mailto:silvia.sanchez@v-valley.com)

Núria Poch

+34 662138836

[poch.n@rittal.es](mailto:poch.n@rittal.es)