



V-Valley y Rittal firman un acuerdo de distribución para España

Con esta alianza, ambas compañías reafirman su compromiso de impulsar un ecosistema tecnológico más competitivo, preparado para afrontar los desafíos de la transformación digital

Madrid, 21 de enero de 2026. **V-Valley** ha firmado un acuerdo de distribución con **Rittal**, referente global en armarios de distribución, climatización, soluciones IT modulares y tecnologías para la industria 4.0. Esta alianza permitirá cubrir con mayor profundidad las necesidades de entornos que demandan máxima robustez, continuidad operativa y modularidad, tanto en el ámbito del data center como en el de la automatización industrial y llega en un momento marcado por la aceleración de la digitalización, el despliegue de infraestructuras edge, la modernización del tejido industrial y la creciente necesidad de soluciones energéticamente eficientes.

Este acuerdo se alinea con la estrategia de **V-Valley** de reforzar su posición en ámbitos de infraestructura crítica, eficiencia energética y soluciones IT de alto valor. El catálogo de **Rittal** complementa y potencia otras líneas ya gestionadas desde **V-Valley**, creando sinergias que permiten al canal abordar proyectos completos de edge, data center e industria 4.0 desde una aproximación holística. Desde armarios para cuadros eléctricos hasta racks IT, sistemas de refrigeración, soluciones edge computing y plataformas de monitorización, **Rittal** destaca por un portfolio innovador, integrable y orientado a proyectos donde la fiabilidad y el rendimiento son críticos. Además, **Rittal** aporta capacidades adicionales en el diseño y fabricación de CPD modulares en contenedores, una solución cada vez más demandada para despliegues rápidos, escalables y de alta disponibilidad.

V-Valley, por su parte, aporta su experiencia consolidada en la distribución de soluciones complejas, su red de partners especializada y su capacidad logística, permitiendo que los productos de **Rittal** estén disponibles en plazos competitivos y con un soporte técnico reforzado. **V-Valley** también habilitará programas de capacitación, workshops presenciales, soporte en la elaboración de ofertas complejas y herramientas operativas para facilitar a los partners la identificación de nuevas oportunidades y el cierre rápido de proyectos.

*“La incorporación de **Rittal** a nuestro catálogo refuerza nuestra estrategia de ofrecer soluciones integrales y de alto valor al canal. **Rittal** es sinónimo de innovación y fiabilidad en entornos críticos, y su tecnología complementa perfectamente nuestra propuesta para proyectos de data center, industria y energía. Esta alianza nos permitirá acompañar a nuestros partners con una oferta más completa, ayudándoles a afrontar los retos de la transformación digital con garantías de eficiencia y sostenibilidad”, asegura **Luisa Paolucci, Consejera de V-Valley.***

Según **Iván Gimeno, Business Development Manager de Rittal**: *“El acuerdo con **V-Valley** es un paso más que da **Rittal** en la expansión de nuestra red de distribuidores especializados. Desde **Rittal**, les damos la bienvenida y estamos convencidos que con el alto nivel técnico del personal de **V-Valley** y el soporte incondicional que les brindaremos desde **Rittal**, podremos continuar creciendo conjuntamente en el despliegue de todo tipo de soluciones de Data Center y tecnologías para la industria 4.0.*

Con esta alianza, ambas compañías reafirman su compromiso de impulsar un ecosistema tecnológico más competitivo y preparado para afrontar los desafíos de la transformación digital en España.

Sobre V-Valley

V-Valley aspira a convertirse en el distribuidor de referencia del mercado de Advanced Solutions, gracias a una amplia gama de tecnologías que se ofrecen en modelos on-premise o como servicio, una organización altamente especializada y un extenso conjunto de servicios a disposición de los players del sector. Enhancing Your Business es el payoff que resume la misión de la compañía y que tiene como objetivo acompañar a los clientes a potenciar, aún más, sus proyectos de transformación digital dirigidos a clientes



finales y Administraciones Públicas. V-Valley combina la experiencia de una multinacional, con la agilidad y el conocimiento del mercado local, para atender de manera eficiente y personalizada a sus partners. V-Valley es una empresa del Grupo Esprinet, distribuidor líder en el Sur de Europa y entre los diez primeros a nivel mundial, cotiza en la Bolsa de Italia con una facturación de 4.100 millones de euros en 2024, 31.000 clientes activos, 650 marcas en su portfolio y más de 1.800 empleados.

Sobre Rittal

Rittal es un proveedor líder mundial de sistemas de armarios, automatización e infraestructura con sus unidades de negocio Industry, IT, Energy & Power, Cooling y Service. Los productos y soluciones de Rittal se utilizan en más del 90% de las industrias globales: estandarizados, personalizados y siempre de la mejor calidad.

Su enfoque y metodología: Rittal, Rittal Software Systems (Eplan y Cideon) y Rittal Automation Systems (RAS, Ehrt, Alfra) combinan su experiencia en hardware y software para agilizar, optimizar y digitalizar los procesos en toda la cadena de valor para sus clientes, incluida su infraestructura IT, desde los fabricantes de cuadros eléctricos y de control, los fabricantes de maquinaria hasta los operadores de fábricas o el sector energético.

Más información (sólo prensa)

Silvia Sánchez

+34 682145424

silvia.sanchez@v-valley.com

Núria Poch

+34 662138836

poch.n@rittal.es